Alexandra Stein

Head of Brand and Customer Experience, GfK SE

Mit Emotionen Markenerlebnisse schaffen.

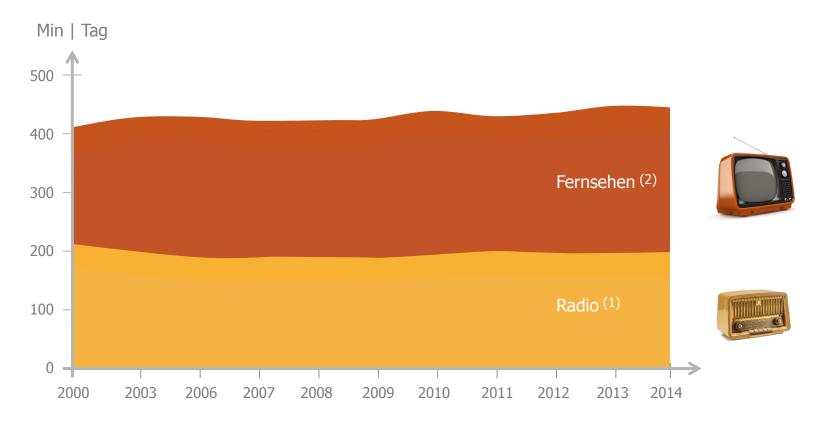
Erfolgreiche Kommunikation in der Erlebnis-Ökonomie.



Telekom TDSL

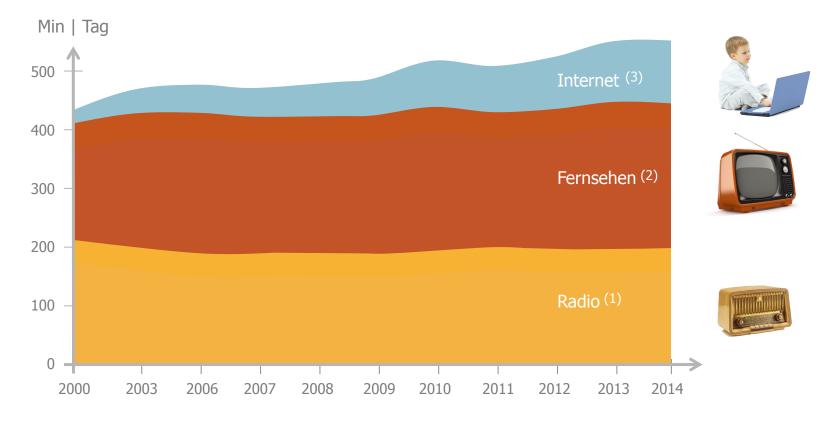


Mediennutzung steigt und ändert sich...



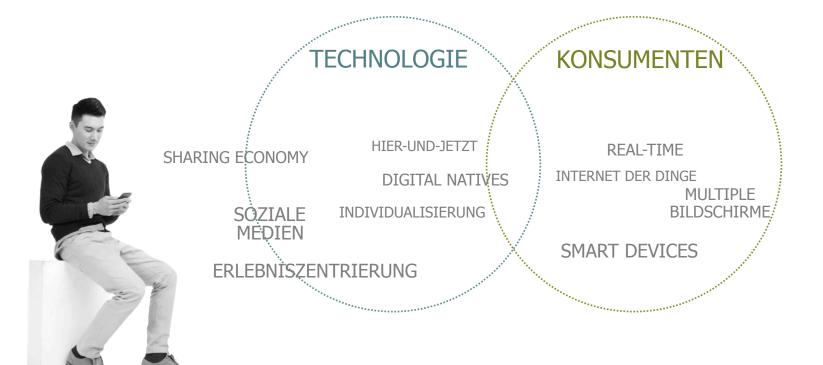


Mediennutzung steigt und ändert sich...





Innovationsspirale aus Technologie und Kundenbedürfnissen





TECHNOLOGIE & INNOVATIONEN

bilden die Basis für die neue Erlebniszentrierung...

MULTIPLE BILDSCHIRME





TECHNOLOGIE & INNOVATIONEN

bilden die Basis für die neue Erlebniszentrierung...

MULTIPLE BILDSCHIRME



SMART DEVICES





TECHNOLOGIE & INNOVATIONEN

bilden die Basis für die neue Erlebniszentrierung...

20

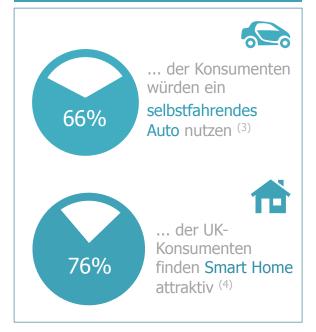
MULTIPLE BILDSCHIRME



SMART DEVICES



INTERNET DER DINGE



(2) GfK 2014 POS Panel



Geteilte Erlebnisse sind der neue Differenzierungsfaktor für Konsumenten

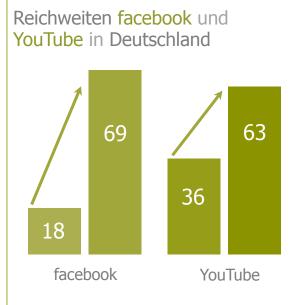




Geteilte Erlebnisse sind der neue Differenzierungsfaktor für Konsumenten



SOZIALE MEDIEN



Netto-Reichweite Quellen: GfK WebValue (Januar 2010), nur Desktop-Nutzung | GfK Crossmedia Visualizer (August 2014), alle Endgeräte Angaben in %



In der Erlebnis-Ökonomie haben Erlebnisse eine hohe wirtschaftliche Bedeutung ...

ERLEBNISZENTRIERUNG

60% der Konsumenten sagen, das Markenerlebnis ist der wichtigste Faktor bei der Entscheidung für ein Produkt (1)

50% der Konsumenten sind bereit, für ein einzigartiges Markenerlebnis einen höheren Preis zu zahlen ⁽¹⁾

> (1) GfK Roper Reports Worldwide 2013 n=37.000 Konsumenten aus 27 Ländern



In der Erlebnis-Ökonomie haben Erlebnisse eine hohe wirtschaftliche Bedeutung ...

ERLEBNISZENTRIERUNG

60% der Konsumenten sagen, das Markenerlebnis ist der wichtigste Faktor bei der Entscheidung für ein Produkt (1) 50% der Konsumenten sind bereit, für ein einzigartiges Markenerlebnis einen höheren Preis zu zahlen (1) (1) GfK Roper Reports Worldwide 2013 n=37,000 Konsumenten aus 27 Ländern

DIGITALE ERLEBNISWELT

40% der CEOs weltweit glauben, dass mit digitalen Technologien stärkere Kundenerlebnisse geschaffen werden können (2)







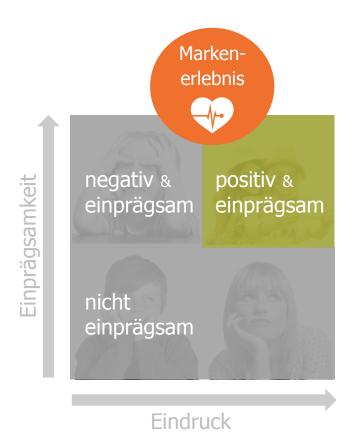


Eindruck

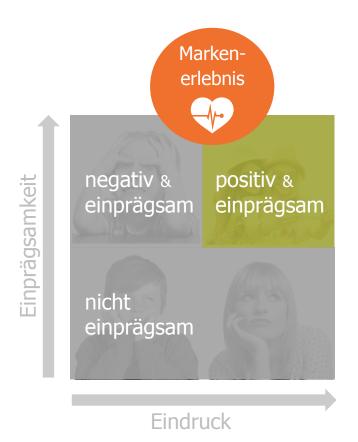


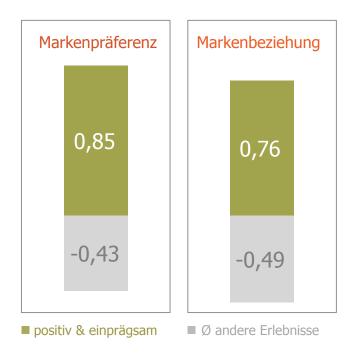












Quelle: GfK Brand and Customer Experience Knowledge-Base 2015, n = 393/445 Marken (Präferenz/Markenbeziehung), Korrelationen



Das bedeutet neue Anforderungen an die Kommunikation



TECHNOLOGIE

SMART DEVICES
INTERNET DER DINGE
MULTIPLE BILDSCHIRME
REAL-TIME

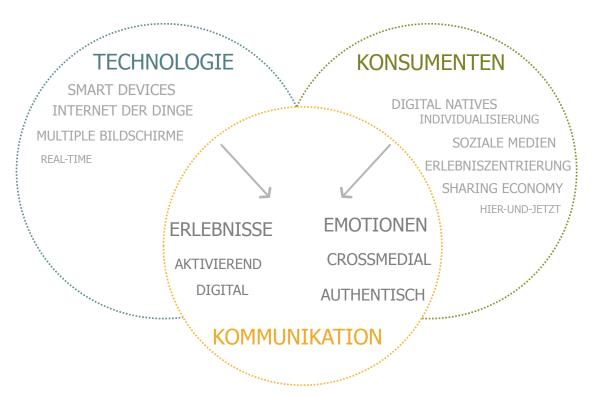
KONSUMENTEN

DIGITAL NATIVES
INDIVIDUALISIERUNG
SOZIALE MEDIEN
ERLEBNISZENTRIERUNG
SHARING ECONOMY
HIER-UND-JETZT



Das bedeutet neue Anforderungen an die Kommunikation ...







Steigende Bedeutung von Emotionen im Marketing





Emotionen machen den Unterschied















Cross Mediale Umsetzung 100 Momente voller Lebensfreude

































Cross Mediale Umsetzung 100 Momente voller Lebensfreude





Telekom-Familie Heins: Zwischen Realität und Fiktion





Telekom Magenta 1



Telekom-Familie Heins: Zwischen Realität und Fiktion

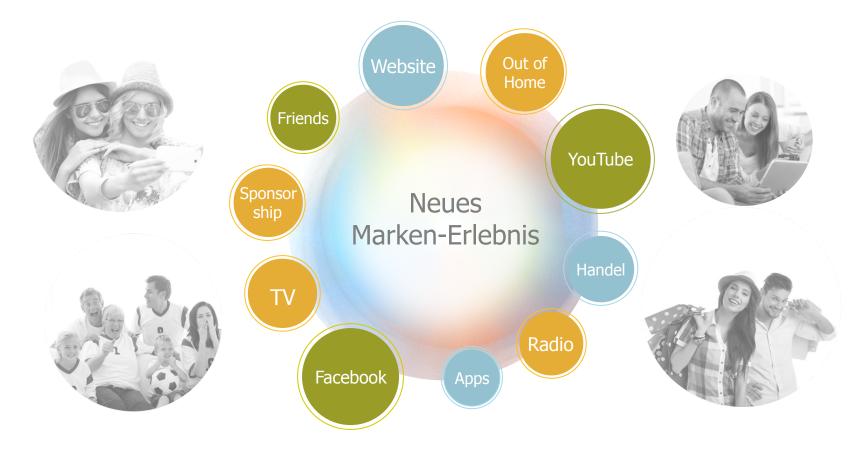






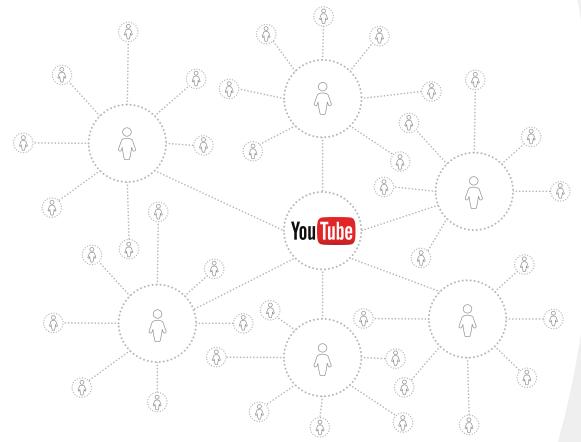


Crossmedial mit neuem Fokus...





Über YouTube, facebook & Co. werden Erlebnisse einzelner zu Erlebnissen von vielen



YouTube Nutzung in Deutschland (2014)







Regelmäßig

Gelegentlich



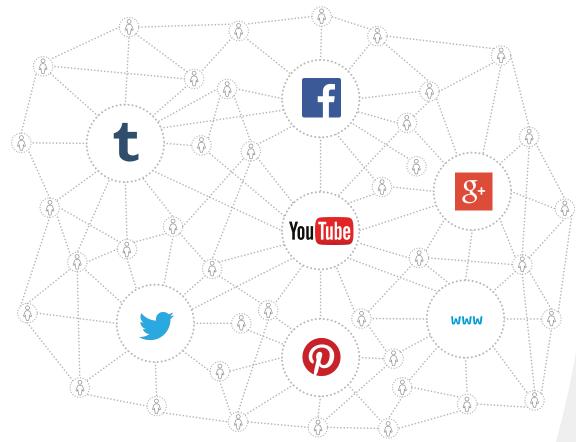




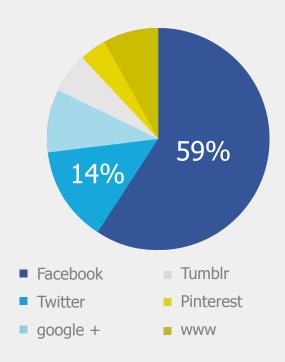
Nutzerreichweite / Monat, Zielgruppe Quelle: GfK Crossmedia Visualizer, August 2014



Über YouTube, facebook & Co. werden Erlebnisse einzelner zu Erlebnissen von vielen



Über welche Plattformen wird Videowerbung geteilt?

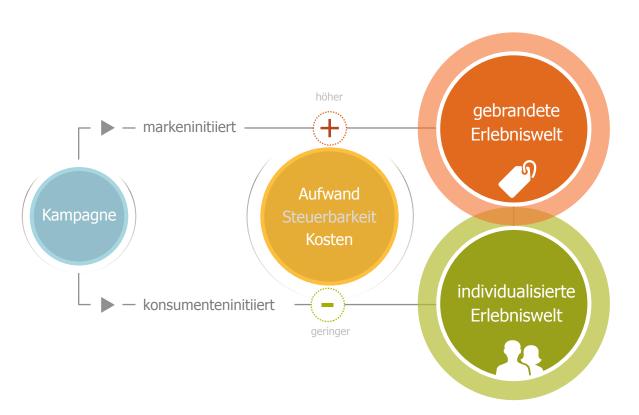


Quelle: Unruly Study 2015 Geography of Sharing Video Ads

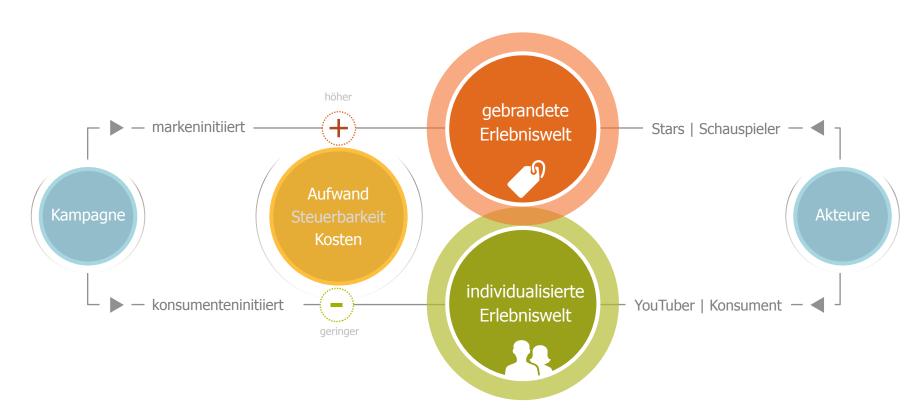




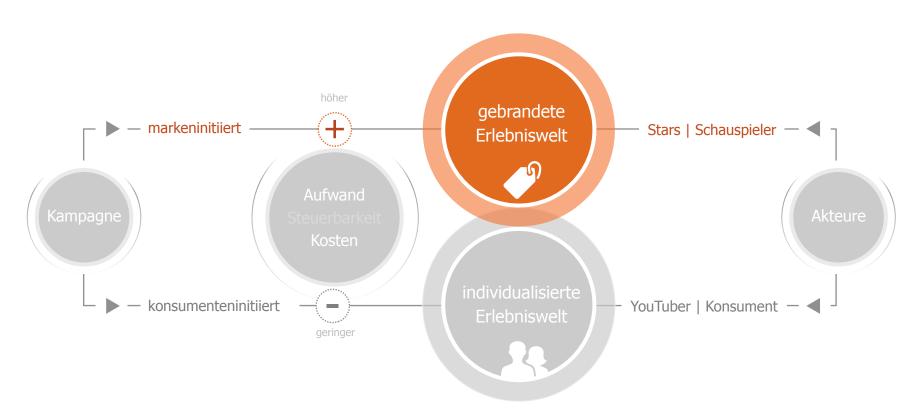






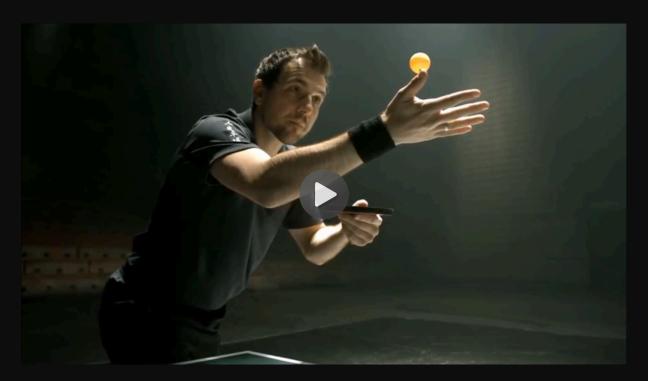












KUKA



KUKA The perfect match: Emotionen funktionieren auch bei B2B

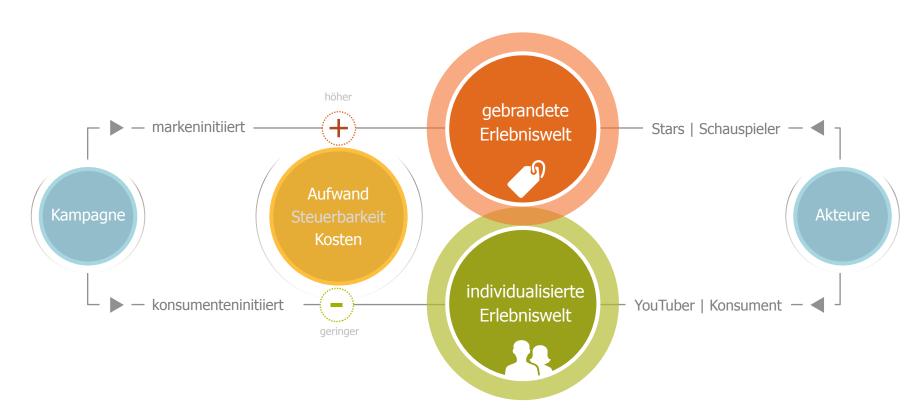






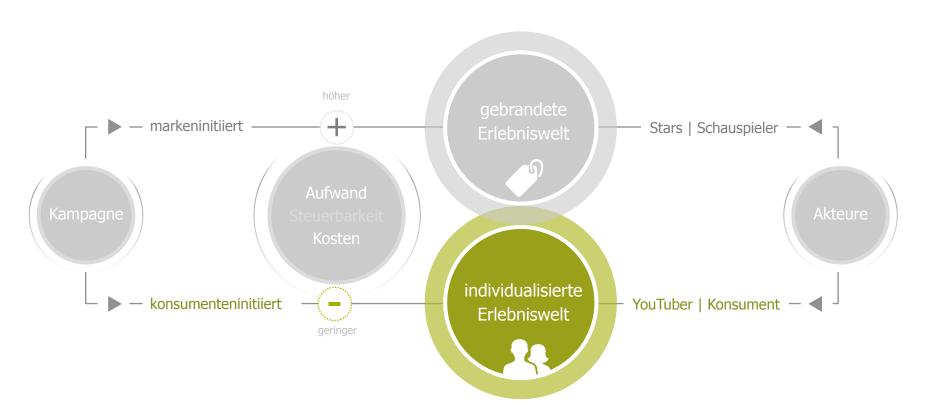


YouTube ermöglicht verschiedene Erlebniswelten: Smartes Storytelling als Schlüssel zum Konsumenten



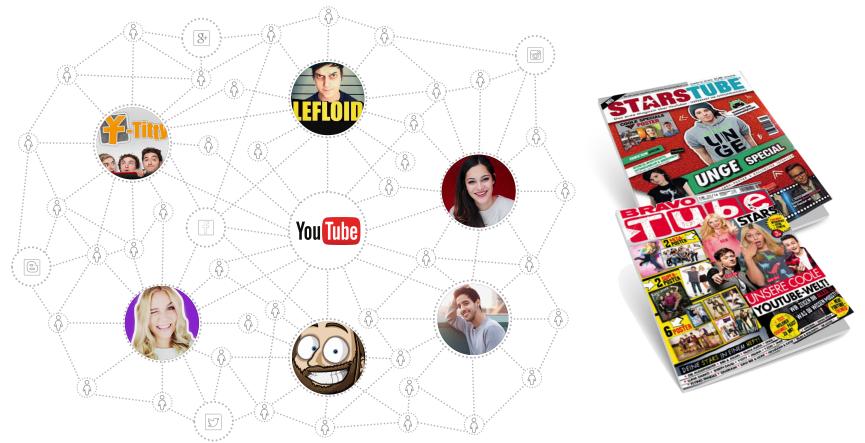


YouTube ermöglicht verschiedene Erlebniswelten: Smartes Storytelling als Schlüssel zum Konsumenten





YouTubers – Die neuen Stars von nebenan Sie bedienen das Bedürfnis nach Authentizität und Erlebnisorientierung





YouTuber vermitteln authentische Markenerlebnisse

Von Product Placement ...



#WIREINANDER

LEISTUNGEN

MentalStrategien für Studierende

Auslandsreise

Zuzahlungsbefreiung

Komplette Leistungen



WWW







1,22 2,58 Mio. Mio.



LeFloid



YouTuber vermitteln authentische Markenerlebnisse Von Product Placement ... über Tutorials ... zu Hauls:

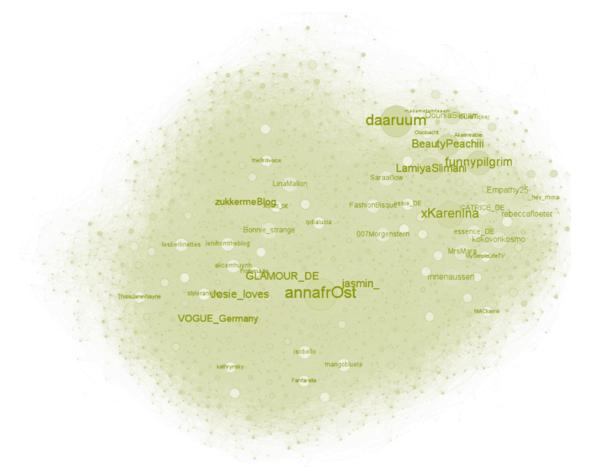




Dagibee DM Haul

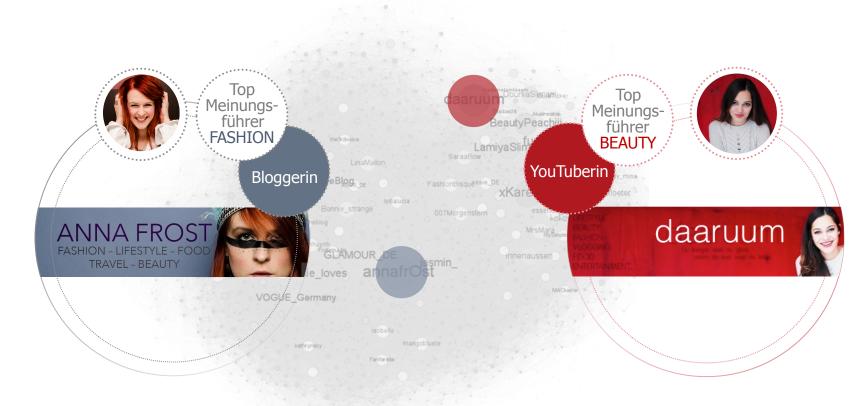


Passende Erlebnis-Botschafter für den optimalen Markenfit





Passende Erlebnis-Botschafter für den optimalen Markenfit





Erfolgreiche Kommunikation in der Erlebnis-Ökonomie

- Innovationsspirale verändert Spielregeln für erfolgreiche Kommunikation.
- Positive & einprägsame Erlebnisse machen den Unterschied.

Fazit



Erfolgreiche Kommunikation in der Erlebnis-Ökonomie

- Aktivierende, involvierende, authentische, emotionale Kommunikation ist erfolgreich.
- Neues Crossmedia
 berücksichtigt Kraft sozialer
 Medien.

Fazit



Erfolgreiche Kommunikation in der Erlebnis-Ökonomie

- Markenbotschafter für Multiplikation, Authentizität und Emotionen nutzen.
- Smarte Marktforschung hilft, die richtigen Entscheidungen zu treffen.

Fazit



