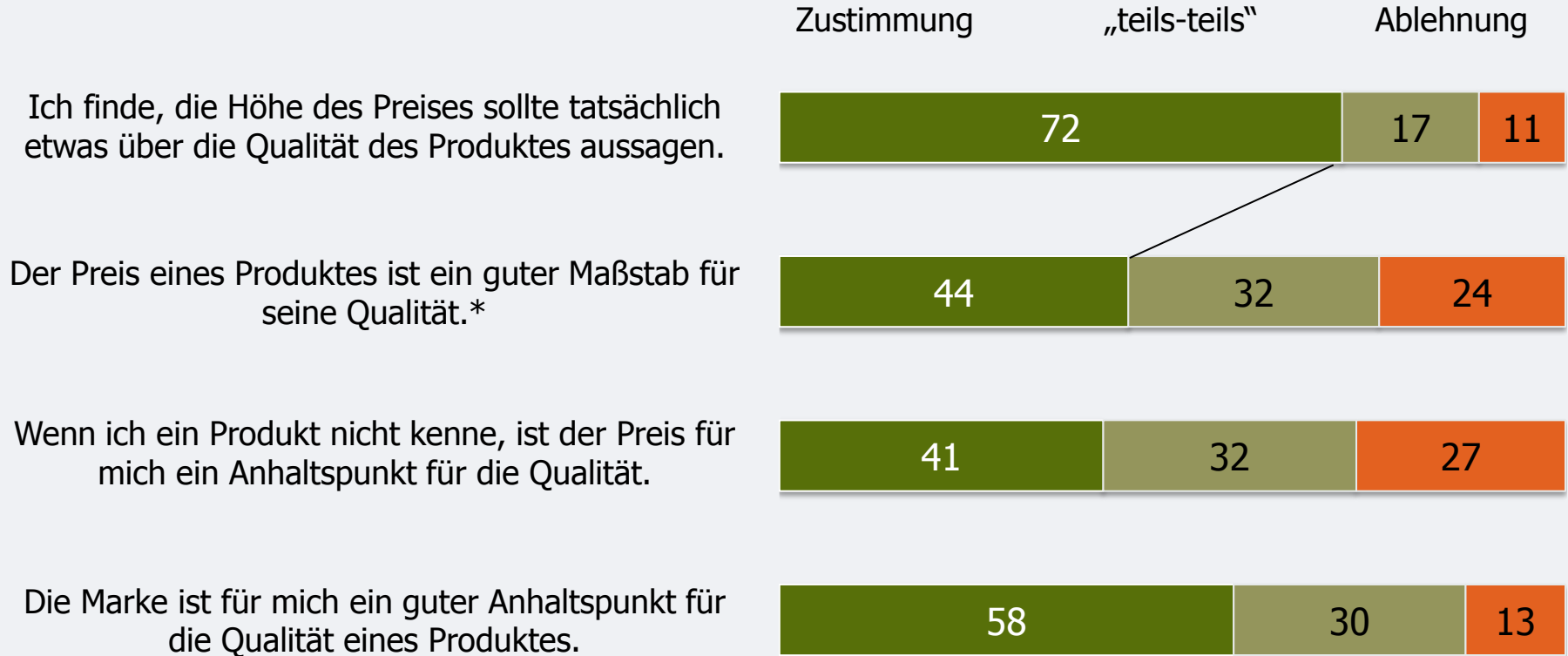


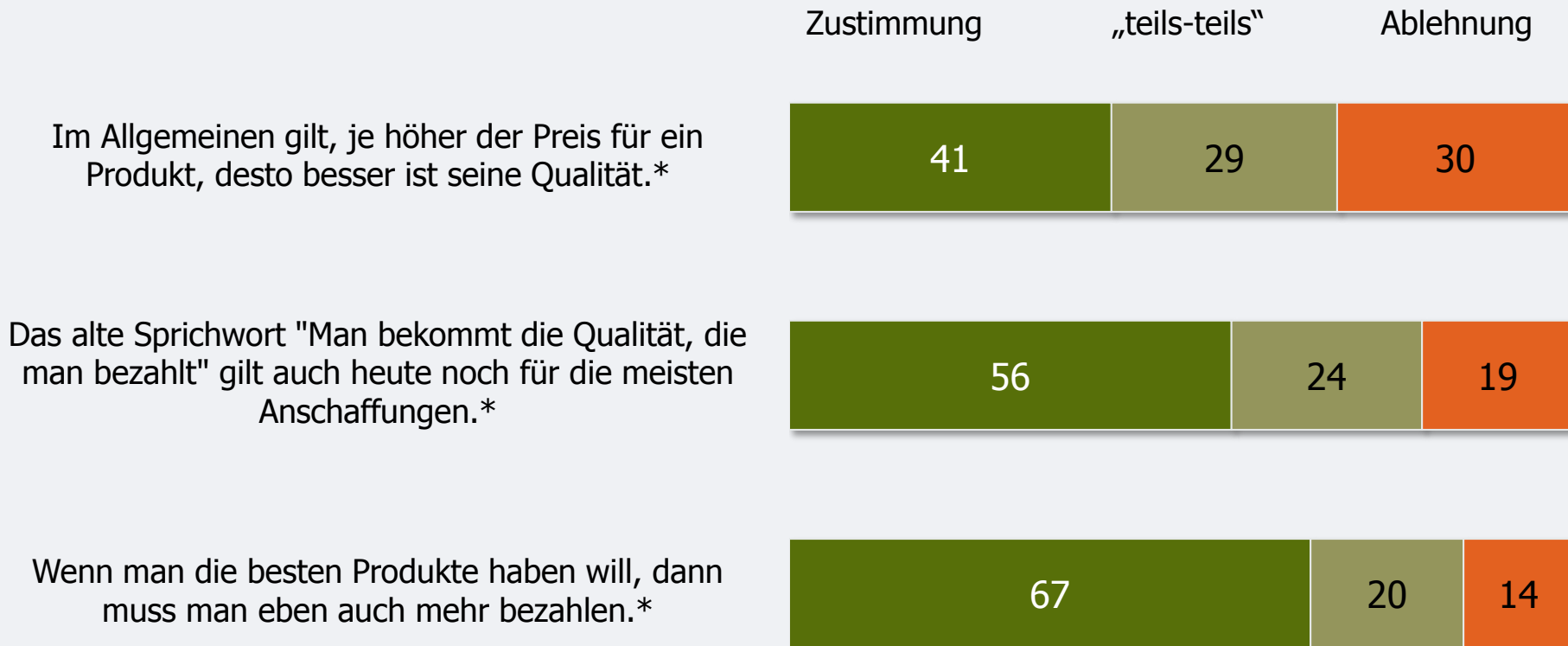
Preis-Qualitäts-Schema: Diskrepanz zwischen Wunsch und Wirklichkeit

Antwortvorgaben auf 7er Skala – Zustimmung = Top 3 Box, Ablehnung = Low 3 Box - Angaben in Prozent -



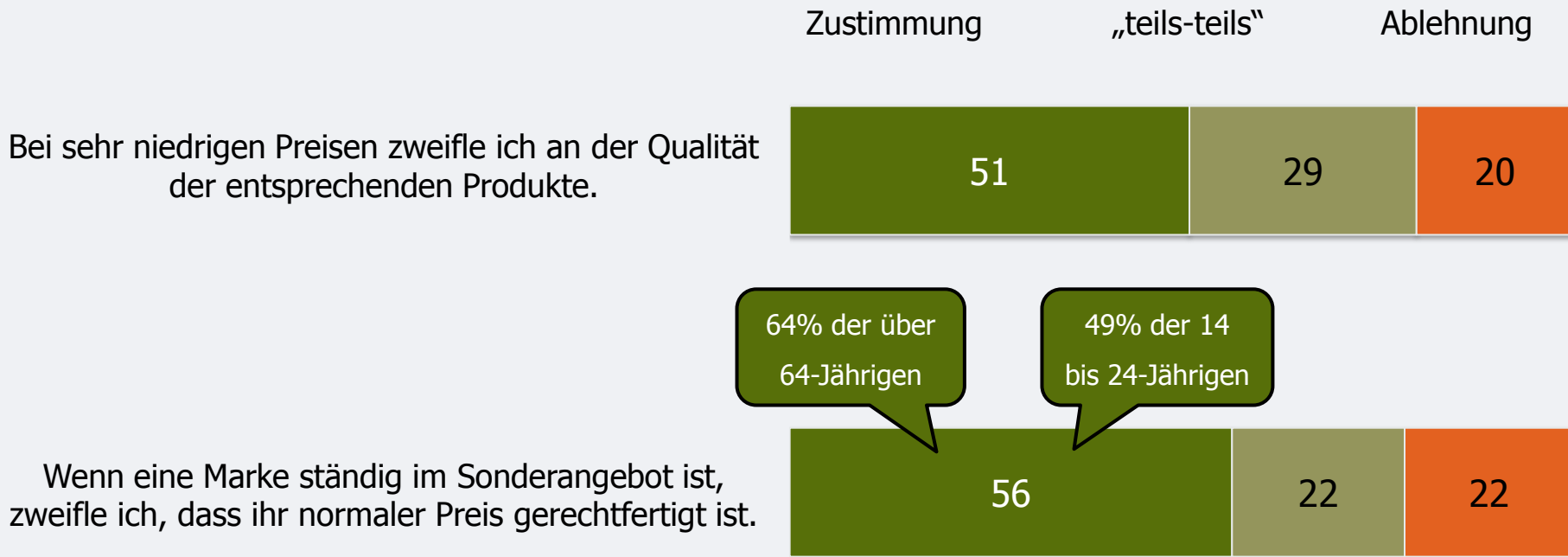
Das Preis-Qualitäts-Schema wird differenziert gesehen: Es ist nicht (mehr) komplett intakt, doch das Prinzip gilt noch

Antwortvorgaben auf 7er Skala – Zustimmung = Top 3 Box, Ablehnung = Low 3 Box - Angaben in Prozent -



Zu viele Preispromotion-Aktivitäten sind nicht ohne Gefahr für die Marken

Antwortvorgaben auf 7er Skala – Zustimmung = Top 3 Box, Ablehnung = Low 3 Box - Angaben in Prozent -



Das Preisniveau steht auch für ethische Dimensionen wie Umwelt und Fairness

Antwortvorgaben auf 7er Skala – Zustimmung = Top 3 Box, Ablehnung = Low 3 Box - Angaben in Prozent -

